

Account Manager
salg til energi- og olieselskaber
offshore, Esbjerg

Jobbet

Som Account Manager skal du udvikle eksisterende og nye kunder indenfor energisektoren. I tæt samarbejde med direktøren, vil du også skulle bidrage til forretningsudvikling samt udvikling af virksomhedens key accounts. Jobbet indebærer desuden:

- ✓ Opsøgende salg til nye kunder.
- ✓ Budgetmål/ansvar fastlægges i samarbejde med direktøren.
- ✓ Udvikling af virksomhedens eksisterende agenturer.
- ✓ Udvikling af key accounts i samarbejde med direktøren.

Krav til dig

Vi servicerer de største spillere inden for olie-, gas-, vindenergi. Salgsopgaven er kompleks og krævende, og derfor skal du kunne honorere nedenstående krav:

- ✓ Solid B2B salgserfaring og dokumenterede resultater.
- ✓ Gennemslagskraft og vilje til at nå dine mål.
- ✓ Gode kommunikationsevner på engelsk, dansk og evt. tysk.
- ✓ Holdspiller med vindermentalitet.
- ✓ Gode sociale kompetencer - du skal kunne begå dig både på fodboldstadion og de bonede gulve.
- ✓ Bopæl i eller tæt på Esbjerg.
- ✓ Indsigt i Esbjerg, Offshore-industrien og havnen er desuden en fordel, men ikke et krav.

Du har formentlig en teknisk og/eller kommerciel, mellemlang eller videregående uddannelse, således at du har værktøjerne til at tackle de ofte komplicerede udfordringer i dette job.

Du får

- ✓ En central placering i en industri med store fremtidsperspektiver.
- ✓ Sparring, oplæring og støtte fra kollegerne i IAT-koncernen.
- ✓ En god fast løn + attraktiv bonusordning efter 6 måneder.
- ✓ Pensionsordning og fri bil.

Interesseret?

Så send din ansøgning og dit CV til info@strategikonsulenterne.dk hurtigst muligt og senest d. 9. juni 2010. Du kan få yderligere oplysninger om jobbet ved at kontakte direktør Ole Kristensen på Tlf. 79 18 04 14 eller konsulent H.C. Bach Madsen på Tlf. 20 43 08 18.

IAT Base & Energy A/S

Base og Energy indgår i IAT- koncernen. Vi sørger for at personer og udstyr er til rådighed på offshore-installationerne i Nordsøen, når vores kunder har brug for det. I vores logistikydelser indgår indkøb, opbevaring, håndtering og transport med skib eller helikopter, mellem basen i land og felterne til havs. Vi tilbyder desuden en stadig bredere vifte af supplerende ydelser. Herunder salg og udlejning af boreudstyr og materiel, samt agenturer på en række produkter. Se mere på www.iat.dk